



Klímapiaci helyzete ma Magyarországon, az egyik piacvezető márka szakembere szerint.

A magyarországi klímapiac 2026-ban jelentős fordulóponthoz érkezett: a 2025-ös évhez képest átlagosan 20–25 százalékkal csökkentek az árak, ami elsősorban a forint erősödésének és a piaci túlkínálatnak köszönhető. Miközben a globális politikai feszültségek bizonytalanná teszik a hagyományos energiahordozók piacát, a magyar háztartások egyre inkább az energiatürelenség zálogaként tekintenek a modern, fűtésre optimalizált légkondicionálókra.

„A jelenlegi piaci helyzet megértéséhez érdemes visszatekinteni az előző két évre” – mondta a szakember, A rendkívül forró 2024-es nyár egészen 2025 közepéig magas keresletet generált, amelyre több kisebb importőr jelentős készlethalmazással reagált. A vártnál jóval hűvösebb és változékonyabb 2025-ös nyár azonban nem igazolta ezt a készletpolitikát, így jelentős raktárkészletek maradtak a piacon.

A felhalmozott készletek, valamint a gazdasági és politikai bizonytalanság következtében 2026-ra egyértelműen kínálati piac alakult ki, amely lefelé nyomta az árakat. Ez a folyamat május végére érte el mélypontját, így jelenleg a középkategóriás berendezések akár már **200 ezer forintos kezdőártól** elérhetők, míg a prémium kategóriásoké 300 ezer forint felett alakulnak.

Innentől azonban fokozatos áremelkedés várható. Ennek egyik oka a nyári szezonban jelentkező **szerelei kapacitáshiány**, amely hosszabb kivitelezési idővel és magasabb munkadíjakkal jár, míg a másik a közel-keleti konfliktusok miatt megemelkedett nemzetközi szállítási költség.

A telepítés minősége legalább olyan fontos, mint a készülék ára

„A teljes beruházás egyik legfontosabb eleme a szakszerű telepítés. Egy gyanúsán olcsó szerelési ajánlat később sokkal nagyobb költséget jelenthet” – hangsúlyozta a szakember. Egy átlagos, háromméteres csövezésű telepítés ma jellemzően 90–110 ezer forintba kerül, az összetettebb munkák esetében pedig 110–140 ezer forintos költséggel kell számolni, speciális szerelési körülmények között ennél magasabb összeg is indokolt lehet. A telepítést minden esetben NKVH-regisztrált szakembernek kell elvégeznie, amely a garancia egyik alapfeltétele is.

Mi indokolja az árkülönbséget két hasonló teljesítményű klíma között?

Két azonos teljesítményű készülék között jelentős árkülönbséget okozhat az **energiahatékonyság**, a fűtésre optimalizált kialakítás, az intelligens vezérlési funkciók, valamint mindenekelőtt a garanciális és szervizháttér minősége. A hivatalos magyarországi disztribútori háttér nemcsak az alkatrész-utánpótlást és a szervizelhetőséget biztosítja, hanem hosszú távon a beruházás értékét is növeli.

Ár-érzékeny piac, de egyre több tudatos vásárló

A 2026-os évben a magyar vásárlók továbbra is rendkívül ár-érzékenyek. A piac ugyanakkor jól elkülönülő két csoportra oszlik: vannak, akik kizárólag az árat veszik figyelembe, míg egyre többen keresik a **hosszú távon megbízható, jó ár-érték arányú** megoldásokat. Ez utóbbi vásárlók számára a garancia, a szervizháttér, az alacsony energiafogyasztás, a csendes működés és a fűtési képesség legalább olyan fontos, mint a vételár.

A jelenlegi piaci környezetben különösen felértékelődnek a gyártói és forgalmazói kedvezmények, valamint a szezonális promóciók, amelyek lehetőséget biztosítanak arra, hogy a vásárlók prémium minőségű berendezésekhez is kedvezőbb áron jussanak hozzá. Több márka jelentős megtakarítást kínál, ezért az érdeklődőknek érdemes még az esetleges következő áremelések előtt kihasználni ezeket a kedvezményeket.

Az értékesítési tapasztalatok szerint a kereslet továbbra is elsősorban a középkategóriás és a felső középkategóriás berendezések iránt a legerősebb, ugyanakkor az olcsóbb modellek iránti érdeklődés is nőtt a fokozott árérzékenység miatt. **A tudatos vásárlók ezzel szemben egyre inkább olyan készüléket választanak, amely nemcsak nyári hűtésre, hanem energiahatékony fűtésre is alkalmas**, akár H tarifa igénybevételével.

A legtöbben még mindig a kánikulában döntenek

A szezon időzítése idén ismét jelentősen eltolódott. A vásárlók többsége továbbra is csak a tartós hőség beköszöntével dönt a klímavásárlás mellett, amikor a kivitelezők már többhetes várakozási idővel dolgoznak. A szakember szerint a legkedvezőbb időszak továbbra is február és április között lenne, amikor még nagyobb a szerelői kapacitás, rövidebb a várakozási idő és kedvezőbb feltételekkel lehet megvalósítani a beruházást.

A légkondicionáló már része az otthon energiabiztonságának

A klímaberendezések szerepe mára jelentősen túlmutat a nyári komfort biztosításán. Az egyre gyakoribb hőhullámok, az energiaárak kiszámíthatatlansága és a világpolitikai bizonytalanság miatt egy **korszerű inverteres** légkondicionáló egyre inkább az otthoni energiabiztonság részévé válik. Azok a háztartások, amelyek többféle energiaforrásra támaszkodnak, rugalmasabban tudnak alkalmazkodni a piaci változásokhoz, miközben hosszú távon kiszámíthatóbb rezsiköltségekkel számolhatnak.

Klímával fűtés

Sok ember, még mindig azt gondolja, hogy a gázzal történő fűtés a hatékony fűtés.

A valóság azonban az, hogy egy közép vagy felső kategóriás klímával jóval hatékonyabban lehet fűteni mint gázzal.

Ráadásul, a mai bizonytalan gázellátás miatt biztonságosabb is, és egy modern klíma vásárlása már középtávon biztosan megtérülő beruházás.

**Amennyiben kérése van a fentiekkel kapcsolatban,
hívja a +36 20 99 22600-as telefonszámot.**